

Bei uns ziehen alle an einem Strang: Der „Hydrogen-Spirit“ – offenes Mindset, starkes Commitment, unbedingtes Teamplay und echte Leidenschaft – eröffnet jedem Mitarbeiter den Freiraum für eigenverantwortliche Neu- und Weiterentwicklungen und begeistert neue Kollegen für das Thema Wasserstoff.

Komm in unser Team und unterstütze uns am neuen Standort „Petriblick“ in Nordhausen als

## Partnership- / Key-Account-Manager (m/w/d)

### Deine Aufgaben.

- Auf- und Ausbau nachhaltiger Kundenbeziehungen sowie des administrativen/wirtschaftlichen Bereiches im Rahmen unseres Customer & Shared-Supports (Technischer Kundenservice)
- Proaktive Beratung und stetiger Ansprechpartner der bestehenden Kunden in allen strategischen/vertraglichen Fragestellungen
- Erarbeitung und Umsetzung von Strategien und Konzepten zur langfristigen Kundenbindung und -beziehung
- Erarbeitung und Konzeptionierung von diversen Vertragskonzepten und Pricing-Modellen sowie Verhandlung dieser mit den Kunden
- Kaufmännische Abwicklung aller Wartungs- und Reparaturaufträge im System

### Dein Profil.

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftlich-technisches Studium oder relevante Berufserfahrung
- Bestenfalls bereits Erfahrungen im Umgang mit strategischen Kundenbeziehungen, z.B. im Key-Account-Management
- Hohe Kundenorientierung, Verständnis für Kundenbedingungen und -bedürfnisse und starke Lösungsorientierung
- Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise



### Unser Angebot.

- Herausfordernde Aufgaben mit anspruchsvollen, spannenden Projekten in einem sehr stark wachsenden, internationalen Umfeld der Wasserstofftechnologie
- Spannende Entwicklungsperspektiven und vielseitige Weiterbildungsangebote
- Flache Hierarchien und eine offene Kommunikationskultur in einem familiären, jungen Team
- Attraktive Vergütung nach Tarifvertrag IG Metall Thüringen mit flexiblen Arbeitszeiten in einer 38 h-Woche, 30 Tage Urlaub und der Möglichkeit, mobil zu arbeiten

### Unser Kontakt.

Möchtest Du Dich bewerben und hast Fragen zum Stellenangebot, dann nimm Kontakt zu unserem Herr Döpfner auf. Er beantwortet Dir sehr gern Deine Fragen:

Jan Döpfner  
Head of Human Resources

 +49 3631 65100-8081  
+49 152 90010896  
 Maximator Hydrogen GmbH  
Petriblick 2  
99734 Nordhausen

 [bewerbung@maximator-hydrogen.de](mailto:bewerbung@maximator-hydrogen.de)

